

Partnervertrag

für die Vermittlung und den Verkauf von Hausnotrufgeräten und Zubehör

zwischen

Hospicom Healthcare Consulting GmbH, Paul-Kock-Str. 2, 25704 Meldorf
(- nachfolgend Hospicom genannt -)

und

Aktionsnummer: _____

Firma: _____

Kontaktperson: _____

Straße, Nr.: _____

PLZ / Ort: _____

Telefon: _____

Telefax: _____

Email-Adresse: _____

Homepage: _____

(- nachfolgend Partner genannt -)

Vertragsgegenstand

Als gewerblicher Vertriebspartner übernimmt der Partner den Vertrieb von Hospicom-Produkten im Namen und für Rechnung von Hospicom. Die Abrechnung der Hausnotrufgeräte und Zubehör erfolgt über die Kundenbuchhaltung von Hospicom. Es gelten die Endkundenpreise lt. Internetangebot von www.hospicom.de. Sollten abweichende schriftliche Angebote nach Absprache mit Hospicom bestehen, stellen diese die Bemessungsgrundlage dar. Hospicom tritt mit dem Kunden des Partners direkt in Kontakt. Die Lieferung und Rechnungsstellung an den Kunden obliegt der Hospicom.

Nachweis der Vermittlung

Der Partner erhält auf Anforderung Gutscheine, Prospekte oder Aktionsscheine von Hospicom, die jeweils mit einer Aktionsnummer, einer Wertangabe und einer Bedingung (z.B. ein Mindestbestellwert oder -menge) bedruckt sind und dem Partner zugeordnet werden.

Beispiel:

Aktionsnummer: *Ihr Aktionscode lautet: A123B456*
Bitte geben Sie diesen Code bei Ihrer Bestellung an,
Bedingung; *dann erhalten Sie ein CareCall home*
Wertangabe: *um 20 € ermäßigt.*

Der Partner erwirbt das Recht, diese Aktionsscheine an seine Kunden weiterzugeben. Im Falle einer Bestellung hat der Kunde die Möglichkeit, eine Aktionsnummer einzugeben. Dadurch bucht Hospicom eine Provision für diesen Verkauf auf das interne Konto des vorher registrierten Partners. Die Aktionsnummer des Partners wird erst mit Unterschrift beider Parteien gültig. Die Angabe der Aktionsnummer ist über folgende Bestellwege möglich: Hospicom-Webshop, schriftlich per Post oder Fax über ein Hospicom-Bestellformular (herunterzuladen bei www.hospicom.de), per kostenloser Bestellhotline 0 800 / 10 30 700. Als Anreiz erhält der Kunde die Wertangabe als Rabatt, wenn er die Aktionsnummer bei einer Bestellung angibt und den Mindestbestellwert bzw. die Bedingung der Aktionsnummer erreicht.

Abrechnung

Der Partner erhält auf alle vermittelten Produkte von Hospicom eine Vergütung in Form von Geld. Für jede Bestellung erhält der Partner eine Provision in Höhe von **10%** vom Netto-Rechnungsbetrag der Geräte und Zubehör. Dienstleistungen und Versandkosten sind davon ausgeschlossen. Die Provision wird fällig, wenn 14 Tage nach Geldeingang auf den Konten der Hospicom kein Widerruf durch den Kunden erfolgt. Dafür erstellt Hospicom dem Partner unaufgefordert eine Provisionsabrechnung. Die Abrechnung erfolgt monatlich, jedoch nur, wenn eine Kontobewegung stattgefunden hat. Die Auszahlung der Provision erfolgt innerhalb von 7 Tagen auf unten genanntes Konto. Die Provision gilt nur für die vermittelte Bestellung und nicht automatisch für weitere Bestellungen des Kunden, es sei denn der Kunde gibt erneut eine gültige Aktionsnummer an.

Kontoinhaber: _____

Kreditinstitut: _____

Kontonummer: _____ BLZ: _____

Sonstiges

Mit der Annahme des Partnervertrages wird keinerlei Arbeits-, Handelsvertreter- oder Anstellungsverhältnis begründet. Der Partner ist nicht berechtigt, Erklärungen und Zusagen im Namen von Hospicom abzugeben oder sich als Mitarbeiter, Vertreter oder Bevollmächtigter von Hospicom auszuweisen. Der Vertrag kann jederzeit ohne Angabe von Gründen von beiden Parteien schriftlich gekündigt werden. Bestehende Zahlungsverpflichtungen bleiben davon unberührt. Eine Kündigung des Partnervertrages berührt nicht das Vertragsverhältnis zwischen Hospicom und den gewonnenen Neukunden. Der Partnervertrag gilt nur für den Vertrieb direkt durch Hospicom und nicht für ihre Vertriebspartner.

(Ort, Datum)

(Ort, Datum)

(Unterschrift Partner)

(Hospicom)